



# BAUTAS



“Videokonferansesystemet er et av de IT-systemene vi har hatt størst gevinst av, både økonomisk og organisasjonsmessig i forhold til effektivitet.”

CHRISTIAN BØRRESEN  
IT-LEDER

## Dette er Bautas

Bautas er Norges største aktør innen utleie av maskiner og utstyr til bygg- og anleggsbransjen, industribedrifter, offentlig virksomhet samt privatmarkedet. Bautas har 40 avdelinger rundt i hele landet, ca 700 ansatte, og er en del av det finskeide utleieselskapet Ramirent, som er størst i Norden og Øst-Europa med 360 utleiesteder i 13 land.

## Løser det – med videokonferanse!

God informasjonsflyt kunne vært en større utfordring i Bautas enn det er nå. Med kundeløftet “Vi løser det!” er det spennende å se at de har løst informasjonsutfordringen – med hjelp av videokonferanseutstyr fra TANDBERG.

## Hypigere møter, mindre reising

Noe av det første IT-sjef Christian Børresen så på da han begynte i Bautas, var muligheten for å bruke videokonferanse for å forbedre informasjonsflyten i selskapet. Organisasjonen er stor, med 40 avdelinger over hele landet. Siden en del ledere også sitter spredt, så han at videokonferanse ville være en fin måte å øke møtehyppigheten på, samtidig som man fjernet belastningen på de som måtte reise mye.

## Hele landet dekket – innen en biltur

Bautas startet å teste ut videokonferanse i begynnelsen av 2007. Da videokonferanse er en litt annen måte å jobbe på, ønsket IT-lederen å sette det ut på steder der det var viss motivasjon for å bruke det. Løsningen i første omgang ble systemer på Lysaker, i Trondheim, Bergen, Tønsberg og på Hamar. Suksessen lot ikke vente på seg, og ledelsen så fort at utstyret ble mye brukt. Da Nord-Norge ikke var dekket i den første fasen, ble det senere bestilt to systemer for Tromsø og Bodø. Siste kontor ut er nå Rygge, der økonomiavdelingen sitter. Dermed er hele landet dekket, slik at de fleste avdelinger maksimalt er en biltur unna nærmeste videokonferansesystem.

## FORRETNINGSBEHOV

Bautas har avdelinger over hele landet, og et stort informasjons- og opplæringsbehov mellom disse.

## LØSNINGER

Videosystemer fra TANDBERG er installert på 8 lokasjoner over hele landet. Alle ansatte er nå bare en biltur unna et videokonferansesystem.

## RESULTATER

Har hyppigere og mer effektive møter. Sparer belastning på de som reiser mye, deres fritid, samt kostnader for selskapet.

1. Mindre reising
2. Enklere informasjonsflyt
3. Sparte reisekostnader.

## FREMTIDSUTSIKTER

Muligheter for bruk til opplæring, møter med avdelinger i andre land samt med eksterne kunder og leverandører.



## TANDBERG I INDUSTRIEN

Videokonferanse gjør det mulig for innenlandske og multinasjonale selskaper å undersøke problemer eksternt, ansette og lære opp nye medarbeidere over hele verden og oppnå raskere beslutninger. På den måten kuttes produksjonstiden og produktene kommer raskere på markedet. Videokonferanse bidrar også til å utvikle viktige, personlige forretningsforbindelser, redusere tid og kostnader knyttet til reise, noe som gir de ansatte bedre livskvalitet.

### Når du bor i Tromsø – og sjefen i Bergen

Bautas har tre divisjoner, Øst, Sør og Nord/Vest, der sistnevnte ledes fra Bergen. Med avdelinger i Tromsø og Bodø, både koster det mye og tar en del tid å fly så langt. Lederen for denne divisjonen har derfor vært en av de ivrigste på å både bruke systemet og for å rulle det fullt ut. – “Vi har ikke finregnet på hvilke kostnader vi sparer, men vi vet at det er lønnsomt. I tillegg reduserer vi presset på den enkelte. Videokonferansesystemet er et av de IT-systemene vi har hatt størst gevinst av, både økonomisk og organisasjonsmessig i forhold til effektivitet”, sier han.

### Like enkelt som å ringe med mobil!

Christian Børresen mener videokonferanseutstyret er enkelt å bruke. – “Klarer du å ringe med en mobiltelefon, klarer du å bruke videokonferanse også”, sier han. I Bautas tar de gjerne en opplæringsrunde med kommende brukere. Siden mye av oppfølgingen av avdelingene går via videokonferanse, mener Børresen at de ansatte kommer fort inn i det. – “Det er bare å trykke på grønn knapp for å svare, dermed er møtet oppe og etablert”, sier han.

Installeringen av videoutstyret har også vært enkel. “Gode nok linjer har vært den største utfordringen med hele leveransen. Derfor bestiller jeg alltid linjer først. Når disse er på plass, bestiller jeg videokonferanseutstyret. Leveransen fra TANDBERG har alltid gått uproblematisk”, avslutter Børresen.

“Klarer du å ringe med en mobiltelefon, klarer du å bruke videokonferanse også!”

CHRISTIAN BØRRESEN  
IT-LEDER

Kontakt TANDBERG i dag for å se hvordan våre løsninger kan bidra til å forbedre arbeidsprosesser.

Send en e-post til  
[norway@tandberg.com](mailto:norway@tandberg.com)

[www.tandberg.no](http://www.tandberg.no)